

Negocjacje pragmatyczne i taktyki perswazji w społeczeństwie informacyjnym

Ściąganie książek pdf



Pulit Michał

Negocjacje pragmatyczne i taktyki perswazji w społeczeństwie informacyjnym Pulit Michał pobierz PDF
Książka jest odważną próbą sformułowania nowego paradygmatu w badaniach nad negocjacjami i taktykami perswazji poprzez umieszczenie tych zagadnień w kontekstach teoretycznych przez Ervinga Goffmana oraz wielu innych przedstawicieli interakcjonizmu symbolicznego.

Wszystkie książki. 30 dniowy okres próbny



Pobierz książkę pdf, księga pdf, książka pdf.